

# Vesiväylien hoidon hankinta-asiakirjat urakoitsijan näkökulmasta

Timo Ojavuo  
VG tekniikka Oy

- Kaiken kaikkiaan tarjouspyyntö aineisto antaa kattavan kuvan tarjottavasta urakasta!
- Työ on vaativaa ja siihen on sen mukaan urakoitsijoiden varustauduttava!

- Asiakirjoja on paljon; 14 kaupallista ja 23 teknistä
  - Perehtymiseen menee aikaa
  - Tarjouksen tekemiseksi jokainen asiakirja on käytävä läpi
  - Asiakirjat ovat selkeitä ja antavat kattavan kuvan ongelmakentästä.

- Tarjous asiakirjat muuttuvat edellisestä kerrasta
  - Muutokset on osattava huomata ja löytää
  - Muutoksilla voi olla kustannusvaikutuksia urakan hintaan.
  - Onko nyt joku muutos, joka aiheuttaa kustannusvaikutuksia?

- Itse tarjous ja sen liitteet
  - Tuliko täytettyä jokainen osio?
  - Tuliko liitettyä jokainen pyydetty osio?
  - Tuliko ne täytettyä oikein?

- Uusina asioina sanktiot ja sakot
  - Onko näissä asioissa ollut ongelmia?

- Kaiken kaikkiaan tarjouspyyntö aineisto antaa kattavan kuvan tarjottavasta urakasta!
- Työ on vaativaa ja siihen on sen mukaan urakoitsijoiden varustauduttava!