

Yhteinen tavoite → Toimivat hankinnat



- Laadukkaat ja kustannustehokkaat hankkeet
- Toimiva ja aito kilpailu
- Ennakoivat ja kohtuulliset ehdot
- Yhteistyö tilaajan ja urakoitsijan välillä



Kelpoisuusvaatimusten kehitys

RALA ei enää yksin riitä

- RALA-pätevyys perusvaatimukseksi
- Laajat referenssivaatimukset lisäksi
- Referenssien voimassaolo usein 5 vuotta
- Vaatimukset yritykselle ja henkilöstölle

Kilpailun tosiasiallinen kaventuminen

- Putoaminen, josta ei pääse takaisin
- Osaavat toimijat jäävät ulos
- Uusia referenssejä ei synny ilman kilpailua
- Markkina sulkeutuu
- Kilpailu vähenee pysyvästi

Esivalinta ja poissulkeminen

- Kelpoiset, mutta silti
- Vaatimukset täyttyvät
- Pisteytys hyväksytty
- Tarjouspyyntöä ei lähetetä
- ”Tarjoajia on jo riittävästi”

Urakoitsijoiden viesti

Kohtuullisuus ja luottamus

- Kelpoisuusvaatimukset suhteessa riskiin
- RALA aidosti peruspilariksi
- Referensseille joustavampi aikajänne



Nuoret alalle

- Infra-ala tarvitsee uusia osaajia – nuoret ovat tulevaisuuden rakentajia
- Esimerkiksi Mestari-Kisälli –malli
- Nuorten pääsy infra-alalle ei voi olla vain yrittäjien vastuulla vaan tarvitaan myös tilaajien ja julkisen sektorin tukea

Konkreettisia toimia tilaajille

- Kelpoisuusvaatimukset suhteessa hankkeen kokoon ja riskiin
- RALA – pätevyys aidoksi lähtötasoksi
- Referensseille joustavampi aikajänne (esim. 8-10 vuotta)
- Esivalinnassa mahdollisimman avoin tarjoajajoukko
- Dokumentointi tärkeää



Yhteinen kehittämisspolku